



WIR SUCHEN EINE/N:

MITARBEITER VERTRIEBSAUSSENDIENST (M/W/D) REGION ALLGÄU/ DEUTSCHSPR. SCHWEIZ
(STELLEN-ID: HS18884)

Deine Aufgaben:

- **Kundenbetreuung & Gebietsentwicklung:** Betreue unsere Bestandskunden in der Region Allgäu und der deutschsprachigen Schweiz und unterstütze beim kontinuierlichen Ausbau deines Vertriebsgebiets
- **Neukundengewinnung:** Identifiziere neue Marktpotenziale, knüpfe Kontakte zu potenziellen Kunden und gewinne diese für unsere innovativen Inspektionslösungen
- **Technische Beratung:** Analysiere die Anforderungen unserer Kunden vor Ort und entwickle gemeinsam mit unseren Fachabteilungen passgenaue Lösungen für unterschiedlichste Anwendungen
- **Angebots- & Projektbegleitung:** Begleite Kundenprojekte von der ersten Anfrage über die Angebotserstellung bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss und stehe deinen Kunden als kompetenter Ansprechpartner zur Seite
- **Marktpresenz & Netzwerken:** Repräsentiere unser Unternehmen auf Fachmessen, Kundenevents und weiteren Veranstaltungen und baue dein regionales Netzwerk kontinuierlich aus

Dein Profil:

- **Einstieg & Qualifikation:** Du verfügst über eine technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. ein entsprechendes Studium – auch als Berufseinsteiger*in oder Junior im Vertriebsaußendienst bist du bei uns herzlich willkommen
- **Vertrieb & Kundenorientierung:** Du hast Freude am Umgang mit Menschen, begeisterst dich für den Vertrieb technischer Produkte und möchtest langfristige Kundenbeziehungen aufbauen
- **Lernbereitschaft:** Du bist motiviert, dich in unsere Produkte, Märkte und Kundenanforderungen einzuarbeiten und entwickelst dich gerne fachlich und persönlich weiter
- **Arbeitsweise:** Du arbeitest selbstständig, organisiert und bringst Eigeninitiative sowie eine hohe Reisebereitschaft innerhalb deines Vertriebsgebiets mit
- **Kommunikation:** Du überzeugst durch ein freundliches Auftreten, Kommunikationsstärke und Freude an der Beratung unserer Kunden
- **Standortnähe:** Du wohnst idealerweise in der Region Allgäu oder in der deutschsprachigen Schweiz beziehungsweise bist bereit, von dort aus dein Vertriebsgebiet zu betreuen.

Interessiert?

Bitte richte Deine ausführliche Bewerbung unter Angabe der Stellen-ID, ggf. verbunden mit der Einwilligung zur Einsichtnahme in die Personalakte durch den zukünftigen Abteilungsleiter, per Post oder per E-Mail an die Personalabteilung jobs@heuft.com.